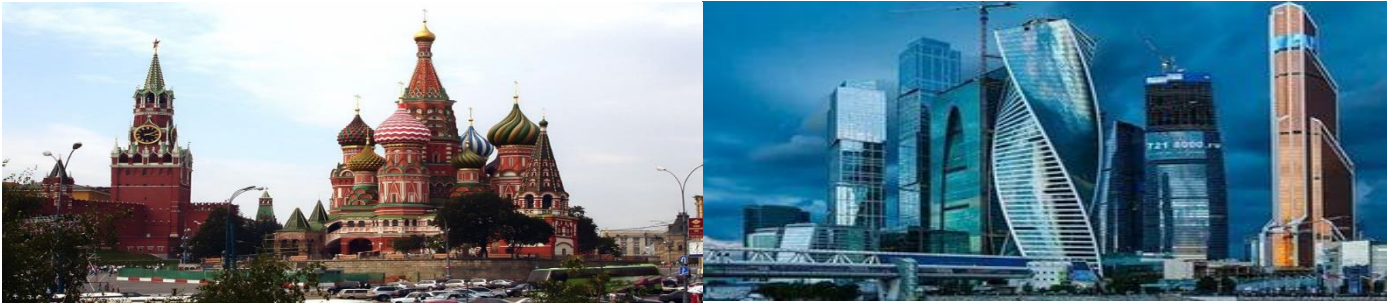


Press Release from Russian Federation, Moscow



From the Office of Commercial Affairs, Royal Thai Embassy (moscow@thaitrade.ru)

ประจำวันที่ 8 – 12 สิงหาคม 2559



เมื่อวันที่ 2 สิงหาคม พ.ศ. 2559 นายวิระชาติ แก้วสวนจิก และนายธเนศ เตชะวงนิช ผู้แทนจากบริษัท Charoen Pokphand Foods (overseas), LLC. ได้ให้เกียรติบรรยายถึงธุรกิจ CPF ในสหพันธรัฐรัสเซีย

บริษัทฯ เริ่มเข้ามาลงทุนครั้งแรกในปี ค.ศ. 2006 มูลค่าการลงทุนเริ่มต้น 3 หมื่นล้านรูเบิล ในช่วง 4 ปีแรกเป็นการดำเนินการก่อสร้างและดำเนินเอกสารทางราชการเพื่อจัดตั้งโรงงานอาหารสัตว์และฟาร์มสุกรในประเทศรัสเซีย ในปี ค.ศ. 2010 จึงจะมีการเริ่มธุรกิจ ในปี ค.ศ. 2013 เริ่มขยายกิจการฟาร์มสุกรโดยการซื้อฟาร์มจากบริษัท RBPI ของประเทศเดนมาร์ก และล่าสุดในปี ค.ศ. 2015 ได้ซื้อกิจการฟาร์มไก่จากบริษัทสเวียดน่ายาของประเทศรัสเซีย

ปัจจุบัน CPF ธุรกิจ ได้แก่ ฟาร์มสุกร ฟาร์มไก่ และโรงงานอาหารสัตว์ โดยแบ่งเป็น

- ฟาร์มสุกรทั้งหมด 12 ฟาร์ม ได้แก่ 1. กรุงมอสโก 4 ฟาร์ม 2. เมือง Kaluga 3 ฟาร์ม และ 3. เมือง Kursk 2 ฟาร์ม 4. คาลินินกราด 2 ฟาร์ม 5. นิซนีนอฟโกราด 1 ฟาร์ม ปัจจุบันผลิตได้ 400,000 ตัว/ปี และตั้งเป้าหมายผลิตให้ได้ 1 ล้านตัว/ปี ยังไม่มีโรงฆ่าสัตว์ จึงผลิตเป็นตัวเพื่อส่งขายต่อให้บริษัทอื่น

- โรงงานผลิตอาหารสัตว์ ตั้งอยู่ที่เมืองยูคาวิซี มีกำลังการผลิต 240,000 ตัน/ปี โดยใช้วัตถุดิบในประเทศรัสเซียที่มีจำนวนมาก เช่น ข้าวสาลี
- ฟาร์มไก่ ตั้งอยู่บริเวณนครเซนต์ปีเตอส์เบิร์ก กำลังการผลิต 2 ล้านตัวต่อปี

ทั้งนี้ การลงทุนในประเทศไทยมีความซับซ้อนในด้านกฎหมายและการขอใบอนุญาต กล่าวคือ ประเทศไทยมีการแบ่งพื้นที่เพื่อประโยชน์ใช้สอยในด้านต่างๆ อย่างชัดเจน การออกแบบสถานที่ตั้งโรงงานต้องผ่านการรับรองจากรัฐบาลใช้เวลาไม่ต่ำกว่า 3 - 6 เดือนในการออกแบบและขออนุญาต อุปสรรคอีกข้อ คือ ดอกเบี้ยเงินกู้ของธนาคารมีอัตราสูง 14 - 15% การดำเนินธุรกิจในประเทศไทยต้องมีการทำประชาพิจารณ์ EIA ใช้เวลาดำเนินการประมาณ 3-6 เดือนขึ้นไป หรือหากตั้งอยู่พื้นที่กรุงเทพมหานคร ต้องผ่านการตรวจสอบค่าผลกระทบสิ่งแวดล้อม (EIA) 6 เดือน - 1 ปี

นอกจากนี้ CPF ได้ตั้งเป้าหมายที่จะผลิตตั้งแต่ต้นน้ำถึงปลายน้ำ คือ ตั้งแต่เลี้ยงสุกรจนถึงสินค้าแบบ processed food เป็นลักษณะ ready to eat food ในประเทศไทย และอยู่ระหว่างการขยายประเภทธุรกิจ อาทิ (1) บริษัทจัดหาวัตถุดิบในรัสเซีย เช่น ข้าวสาลี น้ำมันดอกทานตะวัน เพื่อส่งออกไปบริษัท CP ในประเทศไทยหรือจีน (2) บริษัทตัวแทนจำหน่ายอาหารสัตว์ (3) ฟาร์มวัวนม

อย่างไรก็ดี ประเทศไทยเป็นประเทศที่มีความพร้อมในการเป็นผู้ผลิตสินค้าประเภทอาหารสูง ด้วยปัจจัยหลากหลายด้าน ทั้งเป็นผู้ผลิตวัตถุดิบในการผลิตอาหารสัตว์ขนาดใหญ่ของโลก มีพื้นที่กว้างขวาง นอกจากนี้ผู้นำยังให้ความสำคัญกับการส่งเสริมการผลิตสินค้าทางการเกษตร มีการเชิญชวนนักลงทุนต่างชาติด้วยข้อเสนอต่างๆ ประธานาธิบดีปูตินได้กล่าวว่าภายในปี ค.ศ. 2020 ประเทศไทยจะเป็นผู้ส่งออกสินค้าทางการเกษตรอันดับต้นๆ ของโลก

ข้อแนะนำสำหรับนักลงทุนไทยที่สนใจจะลงทุนในรัสเซีย คือ จัดซื้อต่อกิจการที่เคยดำเนินการ โดยติดต่อผ่านธนาคารที่ประกาศขาย เนื่องจากลดขั้นตอนและระยะเวลาการขอใบอนุญาตประกอบกิจการประเภทนั้นๆ ซึ่งทางธนาคารในประเทศไทยจะมีรายการบริษัทที่ต้องการขายธุรกิจและมีประวัติของบริษัทนั้นๆ ด้วย นอกจากนี้ นักลงทุนต่างชาติสามารถถือกรรมสิทธิ์ที่ดินได้ โดยมีหน่วยวัดเป็นเฮกเตอร์ 1 เฮกเตอร์ เท่ากับราว 6.25 ไร่ ราคา 1 เฮกเตอร์ อยู่ที่ 40,000-70,000 รูเบิล หรือ 1 ไร่ เท่ากับ 5,000-10,000 บาท

ความเห็นของสำนักงานส่งเสริมการค้าในต่างประเทศ ณ กรุงมอสโก

หลังจากเกิดวิกฤตน้ำมัน และการคว่ำบาตรของประเทศตะวันตกต่อสหพันธรัฐรัสเซีย ทำให้รัสเซียปรับเปลี่ยนนโยบายด้านเศรษฐกิจของรัสเซียที่ตั้งเป้าหมายให้รัสเซียเป็นประเทศผลิตสินค้าเกษตรมากขึ้น ซึ่งสอดคล้องกับธุรกิจของบริษัท CPF ทั้งนี้ จาก study case ของบริษัท CP จะเห็นได้ว่าการจัดตั้งธุรกิจในรัสเซียเป็นเรื่องที่ไม่ง่ายนัก นักลงทุนที่สนใจต้องศึกษากฎระเบียบและขั้นตอนการลงทุนอย่างจริงจัง หรือจ้างบริษัทที่ปรึกษาที่อยู่ในประเทศไทย



สำนักงานส่งเสริมการค้าในต่างประเทศ ณ กรุงมอสโก
กรมส่งเสริมการค้าระหว่างประเทศ กระทรวงพาณิชย์